

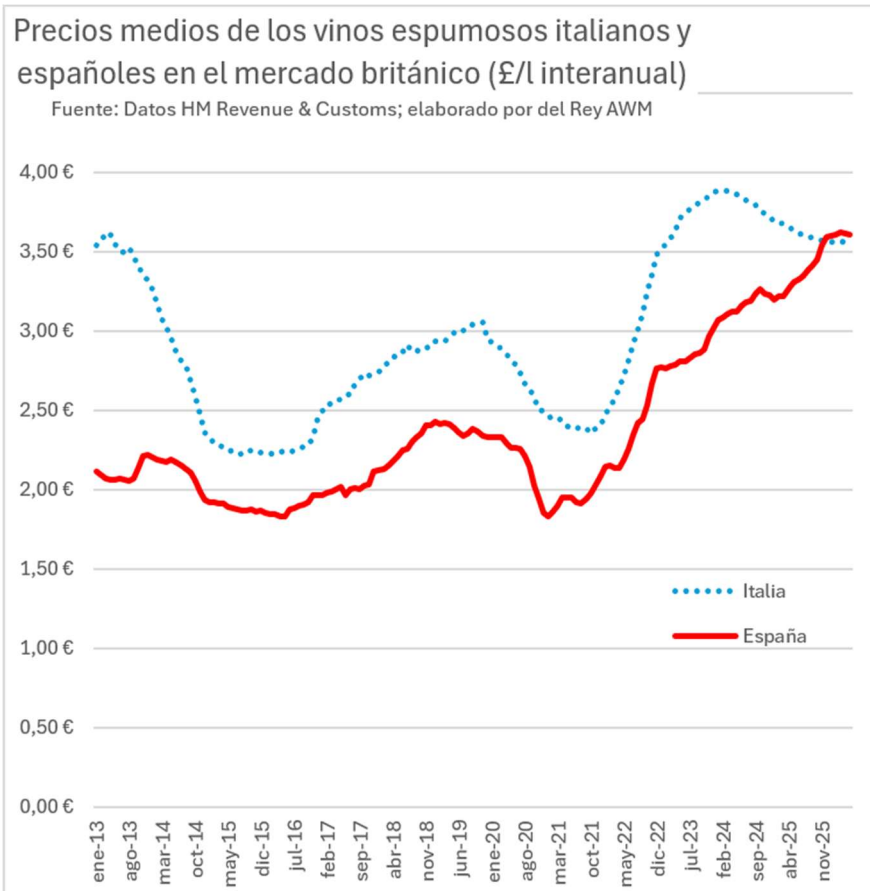
Los vinos españoles consolidan mejores precios que los italianos en el mercado británico

30 julio 2026.- La reciente subida de precios de los vinos espumosos españoles en el mercado británico y el mantenimiento de precios más elevados que los italianos entre los envasados no espumosos consolidan la mejor posición del vino español en este fundamental destino para los vinos mundiales. Las ventas de vino español, sin embargo, quedan aún muy lejos de alcanzar los volúmenes del italiano en Reino Unido.

El precio medio de los mucho menos vinos espumosos españoles en UK supera en 2026 al de los italianos

Según los datos del HM Revenue & Custom Service, recopilados por S&P y analizados por *Del Rey Analistas de los Mercados del Vino (AWM)*, los vinos **espumosos** españoles liderados por el Cava se venden en Reino Unido a una media de £3,60 por litro en el periodo de 12 meses hasta mayo de este año 2026. Por su parte los vinos italianos, muy especialmente encabezados por el Prosecco, tienen un precio medio de importación en el mercado británico de £3,56 por litro. Sin embargo, el hecho de que el espumoso italiano se venda en volúmenes que casi multiplican por 10 los del vino español permite que su facturación interanual sea de 432,3 millones de libras frente a los 49 millones de nuestro espumoso.

Pero el menor volumen del vino espumoso español en el mercado británico – 13,6 millones de litros frente a los más de 121 millones de los italianos –

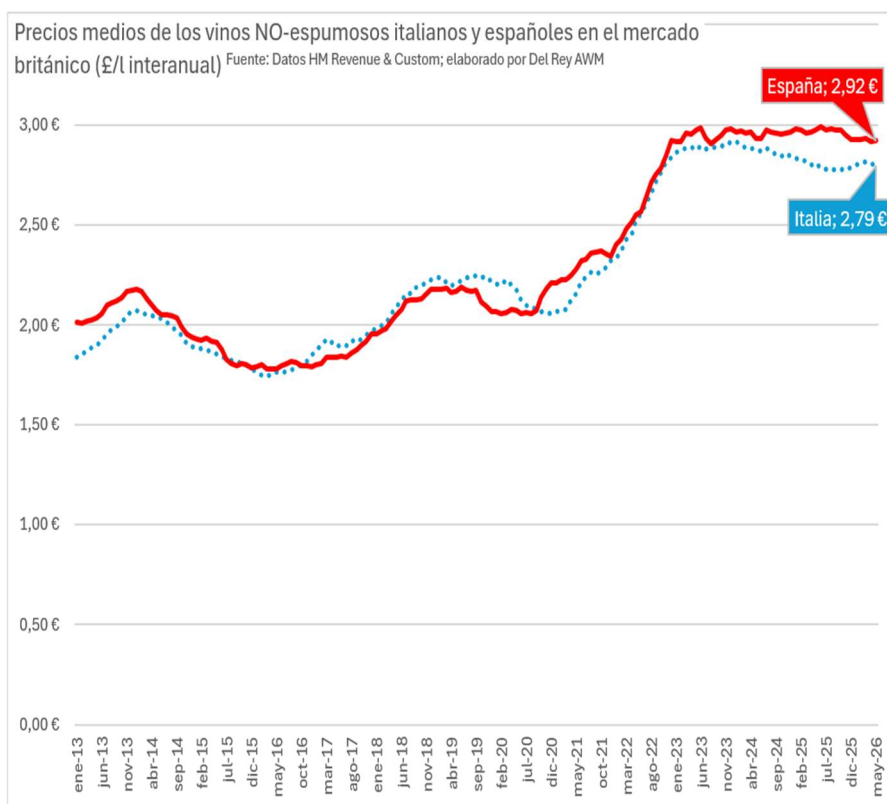


parecen concentrarse progresivamente en vinos de más alto valor medio. Muy especialmente desde principios de 2021, al poco de terminar la pandemia de COVID 19 y cuando se produjo el gran proceso inflacionario mundial. Desde esa fecha los vinos espumosos españoles han ido aumentando gradualmente su precio medio en el mercado británico desde apenas £1,83 por litro hasta los £3,60 que se registran en mayo de este año. Los precios de los mucho más numerosos vinos espumosos italianos también han crecido, pero a menor ritmo. Y sufren una bajada sensible desde abril del año 2024 que los ha llevado desde £3,87 por litro a quedar ahora por debajo de los españoles y situarse en £3,56.

España consolida precios medios superiores a los italianos en envasados no espumosos

Entre los vinos **envasados no espumosos** (incluyendo vinos generosos) la evolución de precios medios de italianos y españoles en el mercado británico ha ido más pareja en los últimos años. A mayo de 2026, los españoles también se sitúan por encima de los italianos: £2,92 por litro frente a los £2,79 de estos. Pero vienen estando por encima desde hace más tiempo. Muy cercanos desde finales de 2021 y separándose algo más los españoles por caída de los precios italianos desde mediados de 2023.

También en este caso de los vinos envasados no espumosos, las ventas de Italia en el mercado británico superan ampliamente las de España, aunque con algo menos de diferencia que en espumosos. Si en espumosos Italia vende casi 10 veces más que España, en no espumosos apenas venden el doble: 152 millones de litros en los 12 meses hasta mayo de este año, frente a los 83,3 millones de litros españoles. Volúmenes bien distintos en todo caso, pero con los precios de los vinos españoles consolidándose por encima de los de italianos.

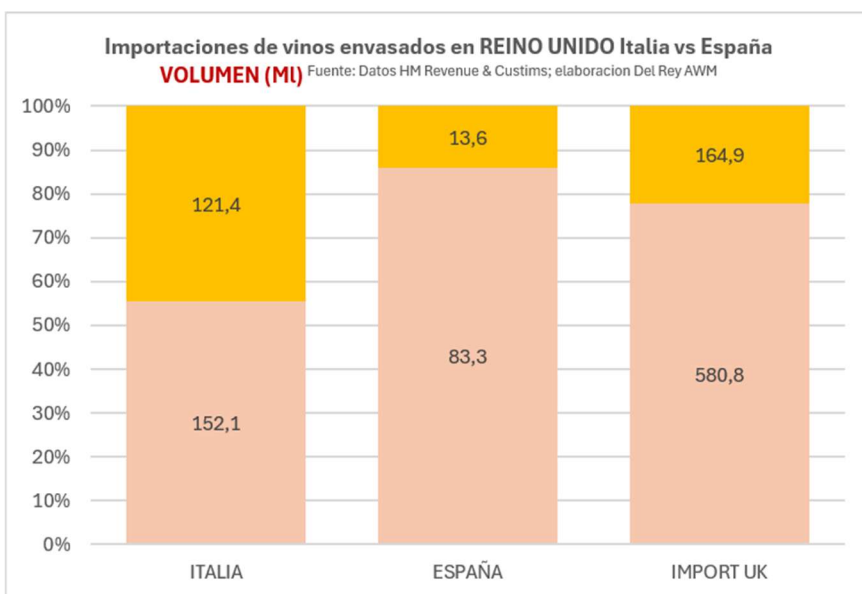


Pero Italia vende proporcionalmente más de los vinos más caros

Sin embargo, pese a esta nueva situación o consolidación de los precios de los vinos españoles por encima de los italianos en el mercado británico, tanto para los vinos espumosos como para los no espumosos, en el **total de las importaciones de vinos envasados** en Reino Unido, el valor unitario de los vinos italianos sigue por encima del de los españoles. ¿Cómo es posible? Porque Italia tiene, entre sus ventas, una proporción mayor de los vinos de más alto precio: los espumosos.

Italia vende en Reino Unido un volumen que es 2,8 veces el de los vinos que vende España. Casi multiplica por 10 las ventas de vinos españoles espumosos y casi dobla las de no espumosos. En cifras absolutas de 12 meses a mayo de este año: 273,5 millones de litros de los italianos frente a 96,9 millones de los españoles. Hemos visto que, en cada una de las subcategorías de vinos envasados, espumosos y no espumosos, los precios medios españoles superan a los italianos. Pero no en el total de ventas de vinos envasados, porque la proporción de vinos italianos de más alto valor – los espumosos – es sustancialmente mayor que la de los españoles.

Del total de ventas italianas de vinos envasados en el mercado británico, un 44,4% de su volumen es de vinos espumosos al precio medio de £3,56 por litro, mientras que entre los vinos españoles esta proporción baja al



14%; a un precio superior, de £3,60 por litro, pero en cantidad y en proporción mucho menor. Por lo tanto, no solo es importante vender más caro, sino, dentro de una cartera de productos, procurar vender más cantidad de los vinos de mejor precio medio.

En definitiva, la buena noticia es que los vinos envasados españoles superan en precio medio a los italianos en las importaciones que realiza Reino Unido. Unos, los espumosos, porque desde este principio de año ya están por encima tras una fulgurante subida. Los otros, los de los vinos no espumosos, porque se consolida una tendencia que viene ya desde hace unos años. La mala noticia es que el volumen de ventas de Italia todavía supera con mucho el de las ventas de los vinos españoles en el mercado británico. Y, además, vende proporcionalmente más de los vinos de mayor precio, por lo que la media para el total de vinos envasados sigue siendo superior a la española.

Para más información y un seguimiento detallado
por mercados y categorías de vinos, contacte:

info@delreyAWM.com | +34 607 417 357